

Según un estudio realizado por la consultora TNS durante el mes de octubre de 2010

Self Bank, el banco más barato

- **La ausencia de comisiones en la operativa habitual y la devolución del 1% del importe de las compras con la tarjeta de crédito American Express gratis y sin necesidad de domiciliar la nómina, permiten a Self Bank ser el banco más barato de España.**
- **Esta preocupación por los clientes ha permitido, en el primer semestre de 2010, incrementar la captación de cuentas un 250% y aumentar los activos bajo gestión de un 50% respecto al mismo periodo del año anterior.**

Madrid, noviembre de 2010.- Self Bank, el banco por Internet de Société Générale y “la Caixa”, es la entidad financiera que más ahorro genera a los usuarios de banca online en España. La ausencia de comisiones en la operativa habitual y la devolución del 1% del importe de las compras realizadas con la tarjeta de crédito American Express, permiten a Self Bank posicionarse como la entidad más ventajosa para sus clientes, proporcionándoles un ahorro medio de 52,20 euros anuales. Éstas son las principales conclusiones que se desprenden del estudio realizado por TNS, una de las mayores agencias de investigación de mercados y opinión del mundo, cuyo objetivo se centraba en averiguar qué entidades financieras online de las que operan en España aplican las comisiones más bajas o menos comisiones a sus clientes.

Este informe explica la tendencia ascendente que Self Bank ha experimentado en el primer semestre de 2010 tal y como afirma Andrea Gardella, presidente ejecutivo de Self Bank en España: *“En plena crisis, Self Bank está ampliando su oferta de productos bajo un denominador común: el máximo beneficio para los clientes. La respuesta está siendo muy positiva. En la primera mitad de 2010, hemos incrementado la captación de cuentas un 250% respecto al mismo periodo del año anterior, y los activos bajo gestión han aumentado un 50%. Nuestro modelo basado en proporcionar las mejores ventajas del mundo online ofreciendo productos muy competitivos, sin comisiones y con acceso 24 horas a través de la web o el móvil, y las del mundo offline, con una red de 7800 cajeros de “la Caixa”, está recibiendo una muy buena acogida”.*

El producto estrella ofrecido por Self Bank es la cuenta Euribor que no tiene comisiones y ofrece una alta rentabilidad siempre, ya que al contrario que otras no rebaja la remuneración una vez finalizado un período inicial después de hacerse cliente.

Esta cuenta se complementa con tarjetas de crédito y débito gratuitas, sin necesidad de domiciliación de nómina y con una devolución de un 1% del importe de las compras en la American Express. Estas tarjetas cuentan con Self Protect, un servicio gratuito adicional a la tarjeta con el que el cliente tiene la mayor garantía de seguridad ante cualquier operación fraudulenta.

Comisiones anuales para un cliente tipo

	Self Bank	ING Direct	Bankinter	Uno-e	iBanesto	Open Bank
Coste de Mantenimiento	- €	- €	15,00 €	- €	- €	- €
Coste de 3,5 transferencias al mes	- €	- €	- €	- €	- €	- €
Coste de 10 días de descubierto al año por un importe medio de 112 euros	- €	- €	3,01 €	- €	3,66 €	- €
Coste cuota tarjeta de débito	- €	- €	18,00 €	- €	- €	- €
Coste cuota tarjeta de crédito	- €	- €	30,00 €	18,00 €	- €	28,00 €
Devolución de compras tarjeta. Compras medias de 435 € al mes	- 52,20 €	- €	- €	- €	- €	- €
TOTAL Comisiones	- 52,20 €	- €	66,01 €	18,00 €	3,66 €	28,00 €
Cuenta remunerada con 3.500 euros de saldo medio	59,46 €	41,97 €	0,00 €	0,00 €	55,96 €	26,24 €
Calculada con la remuneración de la cuenta sin contar ofertas temporales						

Elaboración del estudio

Para la elaboración de este estudio, TNS seleccionó las entidades financieras online más representativas y comparó las comisiones publicadas por cada una de ellas, incluyendo una única condición: que los usuarios de banca por Internet no dispusieran de nómina domiciliada, lo que garantizaba su independencia y la ausencia de procesos de negociación paralelos y específicos para cada cliente relacionados con esta vinculación.

Así, basándose en el perfil medio de cliente bancario tomando como referencia la base de clientes de Self Bank en España y del resto de entidades del grupo en Europa, Self Bank se confirma como el banco que más beneficio aporta a los usuarios de banca online.

Comisiones medias aplicadas por la banca en España

Este resultado está en línea con las conclusiones de un estudio del Banco de España (<http://www.bde.es/clientebanca/comisiones/tarifas.htm>) publicado en Octubre. Los datos proceden de las tarifas que una muestra representativa de bancos, cajas de ahorro y cooperativas de crédito publica en sus folletos (que son las máximas que pueden aplicar).

	Media	Tarifa en vigor Self Bank
Cuota de Mantenimiento semestral cuenta corriente	21,89 €	0
Cuota de Mantenimiento semestral cuenta de ahorro	21,25 €	0
Coste mínimo de las Transferencias	3,16 €	0
Descubierto mínimo	11,91 €	0
Cuota mensual tarjeta de debito	17,30 €	0
Cuota mensual tarjeta de crédito	34,39 €	0



Sobre Self Bank y Boursorama

Self Bank nace del acuerdo entre Boursorama, que forma parte del grupo Société Générale, y "la Caixa". El Grupo Boursorama fue creado en 1995 y es actualmente líder en Europa en el negocio de banca, ahorro e inversión online. Está presente en 4 países: Francia, donde es líder en sus dos líneas de negocio: el banco online bajo la marca Boursorama Banque y la información financiera online gracias al portal www.boursorama.com, Reino Unido, Alemania, donde opera con sus marcas Onvista y On Vista Bank, y España, donde opera bajo la marca Self Bank. Boursorama cotiza en el mercado Euronext de París – compartimento B – ISIN: FR0000075228 (BRS) – Reuters: FMTX.LN – Bloomberg : BRS FP, Todas las noticias financieras de Boursorama se pueden encontrar en la web: <http://groupe.boursorama.fr>

Para mayor información:

Tristán Moreno-Torroba tristan_moren@duomocomunicacion.com

Raquel Lumbreras raquel_lumbreras@duomocomunicacion.com

Borja Gómez borja_gomez@duomocomunicacion.com

Duomo Comunicación - Gabinete de prensa de Self Bank

Tel. +34 91 311 92 89 / +34 91 311 92 90